

Menadżer / Menadżerka Zespołu Rozwoju Sprzedaży

Miejsce pracy: The Park, Krakowiaków 46, Warszawa

Forma współpracy: umowa o pracę

Twoje zadania na stanowisku:

- Tworzenie i wdrażanie strategii sprzedażowych oraz cenowych, uwzględniających cele biznesowe, w tym redukcję emisji CO₂;
- Analiza rynku oraz identyfikacja nowych możliwości rozwoju sprzedaży;
- Współpraca z Działem Doradztwa Technicznego i Kierownikami Sprzedaży przy wdrażaniu nowych produktów;
- Tworzenie i wdrażanie strategii komunikacyjnych i marketingowych;
- Zarządzanie obecnością firmy w mediach społecznościowych oraz realizacja kampanii marketingowych;
- Organizacja wydarzeń i konferencji dla Klientów;
- Tworzenie programów lojalnościowych i materiałów promocyjnych;
- Monitorowanie trendów rynkowych i działań konkurencji, dostosowywanie strategii marketingowej.

Nasze oczekiwania:

- Wykształcenie wyższe (zarządzanie, marketing, budownictwo);
- Minimum 5 lat doświadczenia na podobnym stanowisku w branży budowlanej, mile widziane w sprzedaży materiałów budowlanych;
- Doświadczenie w zarządzaniu zespołem, prowadzeniu szkoleń oraz organizacji wydarzeń;
- Znajomość technicznych aspektów produktów budowlanych i świadomość ekologiczną (redukcja emisji CO₂);
- Doświadczenie w marketingu, mediach społecznościowych i kampaniach marketingowych;
- Kreatywność oraz umiejętność tworzenia angażujących treści i programów lojalnościowych.

Co możesz zyskać?

- Pracę w dużej i stabilnej firmie o globalnym zasięgu;
- Samochód służbowy (w tym do użytku prywatnego);
- Rozbudowany pakiet benefitów m.in.:
 - prywatna opieka medyczna LUX MED dla Ciebie i Twojej rodziny,
 - karty sportowe FitProfit i możliwość uczestnictwa w Pracowniczych Klubach Sportowych,
 - ubezpieczenie dla Ciebie i Twojej rodziny,
 - dostęp do platformy MyBenefit, która co roku zasilana jest środkami pieniężnymi przez Pracodawcę i na której możesz robić zakupy w preferencyjnych cenach,
 - dodatkowy dzień wolny z okazji Barbórki,
 - jeżeli jesteś Rodzicem gwarantujemy dodatkowy dzień wolny ekstra w celu sprawowania opieki nad pociechą,
 - dofinansowanie do okularów,
 - programy szkoleniowe realizowane online i stacjonarnie,
 - atrakcyjny system nagród: nagrody za osiągnięcia półroczna, nagrody roku.



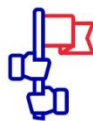
Zapewniamy
bezpieczeństwo



Koncentrujemy się
na Klientach



Pracujemy jako
jeden zespół



Działamy
uczciwie



Wspieramy
innowacje



Budujemy
różnorodność

W naszych rekrutacjach stosujemy zasady równości i poszanowania różnorodności. Zatrudniamy Kandydatów i Kandydatki, najlepiej spełniających wymagania na danym stanowisku, bez względu na wiek, płeć, stopień sprawności, pochodzenie czy inne cechy.

Jeśli czujesz, że ta praca jest dla Ciebie, kliknij

Aplikuj ↗