

Doradca / Doradczyni Techniczno – Handlowy/a ds. Domieszek do Betonu

Obszar działania: Północno - wschodnia Polska

Forma współpracy: Umowa o pracę

Twoje zadania na stanowisku:

- Realizacja wyznaczonych celów sprzedażowych w powierzonym obszarze - sprzedaż domieszek chemicznych do producentów betonu;
- Pozyskiwanie nowych Klientów oraz zarządzanie relacjami z Klientami w celu utrzymania długofalowej współpracy;
- Opracowanie rozwiązań produktowych dla Klientów;
- Udział w próbach technologicznych w zakładach produkcyjnych Klientów;
- Opracowywanie i prezentacja oferty, doradztwo sprzedażowe i techniczne dla Klientów, negocjacje oraz finalizowanie umów sprzedaży, nadzór nad realizacją umów;
- Monitorowanie i analiza rynku (aktualnych i planowanych projektów budowlanych, potencjalnych Klientów, poczynań konkurencji);
- Minimalizacja poziomu należności od obsługiwanych Klientów;
- Efektywna współpraca z innymi pionami firmy w celu realizacji założonych wyników finansowych.

Nasze oczekiwania:

- Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku (w sprzedaży produktów / usług budowlanych / technologii betonu) – min 2 lata;
- Preferowane wykształcenie wyższe techniczne, znajomość technologii betonu,
- Doświadczenie w sprzedaży B2B mile widziane;
- Znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie w stopniu komunikatywnym;
- Czynne prawo jazdy kat. B oraz dyspozycyjność do częstych wyjazdów służbowych na wyznaczonym terenie kraju;

- Praktyczna znajomość pakietu MS Office;
- Nastawienie na realizację zadań i osiągnięcie wyznaczonych celów;
- Orientacja na Klienta i umiejętności budowania długofalowych relacji;
- Samodzielność, inicjatywa i proaktywność w działaniu;
- Umiejętność samodzielnego planowania i organizacji pracy;
- Otwartość na zmiany i gotowość do podejmowania nowych wyzwań;
- Wysoko rozwinięte zdolności interpersonalne i komunikacyjne;
- Odporność na stres i umiejętność pracy pod presją czasu.

Co możesz zyskać?

- Pracę w dużej i stabilnej firmie o globalnym zasięgu;
- Możliwość rozwoju, nauki i zdobywania doświadczenia;
- Samochód służbowy (w tym do użytku prywatnego);
- Konkurencyjne wynagrodzenie, szeroki pakiet świadczeń dodatkowych;
- Rozbudowany pakiet benefitów m.in.:
 - prywatna opieka medyczna LUX MED dla Ciebie i Twojej rodziny,
 - karty sportowe FitProfit i możliwość uczestnictwa w Pracowniczych Klubach Sportowych,
 - ubezpieczenie dla Ciebie i Twojej rodziny,
 - dostęp do platformy MyBenefit, która co roku zasilana jest środkami pieniężnymi przez Pracodawcę i na której możesz robić zakupy w preferencyjnych cenach,
 - dodatkowy dzień wolny z okazji Barbórki,
 - jeżeli jesteś Rodzicem gwarantujemy dodatkowy dzień wolny ekstra w celu sprawowania opieki nad pociechą.
 - dofinansowanie do okularów,
 - programy szkoleniowe realizowane online i stacjonarnie,
 - atrakcyjny system nagród: nagrody za osiągnięcia półrocza, nagrody roku.



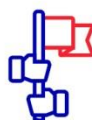
Zapewniamy
bezpieczeństwo



Koncentrujemy się
na Klientach



Pracujemy jako
jeden zespół



Działamy
uczciwie



Wspieramy
innowacje



Budujemy
różnorodność

W naszych rekrutacjach stosujemy zasady równości i poszanowania różnorodności. Zatrudniamy Kandydatów i Kandydatki, najlepiej spełniających wymagania na danym stanowisku, bez względu na wiek, płeć, stopień sprawności, pochodzenie czy inne cechy.

Jeśli czujesz, że ta praca jest dla Ciebie, kliknij

Aplikuj ↗