



building a better future

## Kierownik Sprzedaży Inwestycyjnej

Biuro operacyjne: Warszawa  
Obszar działania: aglomeracja warszawska



### Główne zadania

- Sprzedaż produktów specjalistycznych- VAP;
- Realizacja wyznaczonych celów sprzedażowych w powierzonym obszarze;
- Opracowywanie i prezentacja oferty;
- Doradztwo sprzedażowe i techniczne dla klientów;
- Negocjacje oraz finalizowanie umów sprzedaży;
- Nadzór nad realizacją umów;
- Nawiązywanie i budowanie relacji z klientami celu utrzymania długofalowej współpracy;
- Monitorowanie i analiza rynku (aktualnych i planowanych projektów budowlanych, potencjalnych klientów, poczynań konkurencji);
- Minimalizacja poziomu należności od pozyskanych i obsługiwanych klientów;
- Efektywna współpraca z innymi pionami firmy w celu realizacji założonych wyników finansowych.



### Wymagania formalne

- Wykształcenie średnie lub wyższe;
- Doświadczenie w pracy związanej ze sprzedażą betonu towarowego lub pokrewna działalność;
- Dobra znajomość branży i rynku betonu towarowego;
- Dobre rozumienie i dogłębna znajomość procesu budowlanego i inwestycyjnego;
- Mile widziana dobra znajomość lokalnego rynku budowlanego;
- Komunikatywna znajomość języka angielskiego mile widziana;
- Dobra znajomość obsługi programów pakietu MS Office;
- Mobilność i dyspozycyjność;
- Posiadanie ważnego prawa jazdy kat. B i praktyka w prowadzeniu samochodu.



## Oczekiwania interpersonalne

- Nastawienie na realizację zadań i osiągnięcie wyznaczonych celów;
- Orientacja na klienta i umiejętność budowania relacji;
- Znajomość technik sprzedaży i negocjacji;
- Umiejętność samodzielnego planowania i organizacji pracy;
- Wysoko rozwinięte zdolności interpersonalne i komunikacyjne;
- Odporność na stres i umiejętność pracy pod presją czasu.



## Co możesz zyskać pracując w CEMEX?

- Wynagrodzenie składające się na: **wynagrodzenie zasadnicze i premię kwartalną** uzależnioną od realizacji postawionych celów;
- Adekwatne do stanowiska narzędzia pracy: samochód służbowy, laptop, telefon komórkowy;
- Rozbudowany pakiet benefitów m.in.:
  - prywatna opieka medyczna LuxMed dla Ciebie i Twojej rodziny;
  - karty sportowe Fit Profit i możliwość uczestnictwa w Pracowniczych Klubach Sportowych;
  - ubezpieczenie dla Ciebie i Twojej rodziny;
  - Dostęp do platformy My Benefit, która co roku zasilana jest środkami pieniężnymi przez Pracodawcę i na której możesz robić zakupy w preferencyjnych cenach;
  - Dodatkowy dzień wolny z okazji Barbórki;
  - Jeżeli jesteś Rodzicem umożliwiamy pracę w elastycznym czasie pracy a także gwarantujemy dodatkowy dzień wolny ekstra w celu sprawowania opieki nad pociechą. Dla świeżo upieczonych Rodziców finansujemy wyprawkę tzw. „becikowe” 😊.
  - Dofinansowanie do okularów;
  - **Możliwość korzystania z auta służbowego do celów prywatnych;**
  - Programy szkoleniowe realizowane online i stacjonarnie;
- Pracę w zespole, gdzie liczy się wzajemny szacunek i dobra atmosfera;  
Pracę w miejscu dbającym o bezpieczeństwo i zdrowie każdego pracownika - BHP to nasz priorytet !

Poznaj CEMEX:



pracuj.pl



W naszych rekrutacjach stosujemy zasady równości i poszanowania różnorodności. Zatrudniamy kandydatów najlepiej spełniających wymagania na danym stanowisku, bez względu na stopień sprawności, wiek, płeć, pochodzenie lub inne cechy podmiotowe.

Jeżeli czujesz, że ta praca jest dla Ciebie, kliknij

**APLIKUJ**