



building a better future

Kierownik Sprzedaży w Pionie Handlowym

Obszar działania: rynek województwa podkarpackiego i okolic
Termin nadsyłania aplikacji do 03.10.2018r.



Wymagania na stanowisku

- Realizacja wyznaczonych celów sprzedażowych w powierzonym obszarze - sprzedaż cementu workowanego i chemii budowlanej na rynku tradycyjnym
- Opracowywanie i prezentacja oferty, doradztwo sprzedażowe i techniczne dla klientów, negocjacje oraz finalizowanie umów sprzedaży, nadzór nad realizacją umów
- Nawiązywanie i budowanie relacji z klientami celu utrzymania długofalowej współpracy
- Monitorowanie i analiza rynku (aktualnych i planowanych projektów budowlanych, potencjalnych klientów, poczynań konkurencji) oraz inicjowanie na tej podstawie działań mających na celu zatrzymanie wartościowych klientów oraz dostosowanie oferty firmy do sytuacji rynkowej
- Minimalizacja poziomu należności od pozyskanych i obsługiwanych klientów
- Efektywna współpraca z innymi pionami firmy w celu realizacji założonych wyników finansowych.



Wymagania formalne

- Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku (w sprzedaży produktów / usług budowlanych) – min 1 rok
- Doświadczenie w sprzedaży B2B
- Praktyczna znajomość produktów budowlanych i możliwości ich wykorzystania na kolejnych etapach projektów budowlanych, głównie cementu
- Mile widziane doświadczenie w sprzedaży chemii budowlanej
- Znajomość rynku inwestycji budowlanych w Polsce
- Wykształcenie wyższe techniczne będzie dodatkowym atutem
- Umiejętność efektywnej pracy pod presją czasu i stresu
- Praktyczna znajomość MS Office
- Czynne prawo jazdy kat. B

- Dyspozycyjność do częstych wyjazdów służbowych na terenie kraju.



Oczekiwania interpersonalne

- Nastawienie na osiągnięcie wyznaczonych celów;
- Umiejętności komunikacyjne, zdolność organizacji pracy własnej;
- Wysoki poziom elastyczności - umiejętność dostosowania się do potrzeb Klienta i szukania rozwiązań spełniających jego oczekiwania;
- Otwartość, bezkonfliktowość;



Co możesz zyskać pracując w CEMEX?

- Pracę w dużej i stabilnej firmie o globalnym zasięgu;
- Możliwość rozwoju, nauki i zdobywania doświadczenia;
- Konkurencyjne wynagrodzenie, szeroki pakiet świadczeń dodatkowych;
- Udział w szkoleniach doskonalących kompetencje sprzedażowe.

Poznaj CEMEX:



[pracuj.pl](https://www.pracuj.pl)



W naszych rekrutacjach stosujemy zasady równości i poszanowania różnorodności. Zatrudniamy kandydatów najlepiej spełniających wymagania na danym stanowisku, bez względu na stopień sprawności, wiek, płeć, pochodzenie lub inne cechy podmiotowe.

Jeżeli czujesz, że ta praca jest dla Ciebie, kliknij

APLIKUJ